

# OFFRE D'EMPLOI – CONSULTANT/MANAGER TRANSITION ENERGETIQUE

## Avez-vous envie ?

De contribuer à convaincre des clients internationaux (corporates, institutions, financiers, investisseurs ...) de l'importance des enjeux énergétiques et climatiques, de les accompagner dans leur transition pour en faire un business à long terme ? De travailler dans une entreprise qui se consacre, depuis plus de 10 ans, exclusivement à un futur énergétique propre, à un meilleur environnement et à l'accès à l'énergie pour tous ? D'évoluer dans une société de conseil différente, fondée sur de vraies valeurs et sur un modèle original ?

De prendre des responsabilités hiérarchiques, business et managériales sans avoir à attendre 10 ans avant qu'on vous donne un titre ou qu'on vous fasse confiance ? De proposer des idées, d'être écouté(e) et responsabilisé(e) si vous arrivez à convaincre ? D'assurer derrière et de délivrer à la hauteur de vos engagements ?

Avez-vous envie de travailler dans différents pays, en missions ou à plus long-terme ? Avez-vous envie de contribuer à une organisation fondée sur la coopération, exigeante, motivante, ouverte et à l'écoute de chacun ?

## Aurions-nous envie ?

Êtes-vous passionné(e) par l'énergie et l'environnement ? Êtes-vous capable d'appréhender rapidement un nouveau sujet, d'en saisir les principaux enjeux, d'imaginer des solutions originales, de restituer une vision claire et attractive de vos idées ? Avez-vous une vision ou une expertise sur les filières énergie/environnement qui vont se développer dans le monde ? Savez-vous expliquer pourquoi et justifier vos raisonnements ?

Savez-vous écouter, comprendre et challenger des clients pour mieux les accompagner ? Avez-vous un « sens business » ? Savez-vous animer des équipes et des réflexions, embarquer les gens ? Avez-vous un background en conseil stratégique ? En financement de projets ? En start-up cleantech ? En conseil spécialisé ? À défaut, sauriez-vous nous convaincre que « vous ne l'avez pas encore fait, mais vous feriez partie des meilleur(re)s pour le faire ? »

*# Si vous répondez OUI à une majorité de ces questions... c'est bon signe !*

## DESCRIPTION PLUS PROTOCOLAIRE

Société de conseil de 60 personnes, créée en 2007, ENEA est spécialisée sur la transition énergétique et le développement durable, basée en France (Paris), en Australie (Melbourne) et à Hong Kong. ENEA intervient :

- ▶ **Auprès de 200+ clients** : Utilities, industriels, banques, fonds d'investissements, institutions internationales, entrepreneurs et développeurs...
- ▶ **Sur des missions de conseil stratégique, de conseil en innovation et technologies, de diversification et d'appui développement de projets.**
- ▶ **Partout dans le Monde** : Europe, USA, Canada, Australie, Afrique, Asie...

Positionnée sur l'ensemble des marchés et filières de la transition énergétique et environnementale — ENR, Gaz, Électricité et réseaux, efficacité énergétique, bioénergies et renouvelables, stockage et hydrogène... — ainsi que sur les sujets clés du développement durable - prospective environnementale et sociale, évaluation de la performance environnementale... — ENEA fournit une expertise indépendante et reconnue.

Via son programme ENEA Access, ENEA a fait de l'accès à l'énergie dans le Monde une activité stratégique : ENEA accompagne depuis sa création les meilleurs entrepreneurs sociaux via des missions *pro bono*, sur l'accès à l'énergie et la lutte contre la pauvreté, particulièrement en Afrique (80+ missions, 20+ pays...). ENEA conseille par ailleurs de nombreux acteurs privés et institutionnels sur ce « nouveau marché » et développe ainsi un business model unique et hybride, impliquant industriels, entrepreneurs et acteurs sociaux.

ENEA connaît une croissance importante ces dernières années pour les trois bureaux d'ENEA (Paris, Melbourne depuis 2016 et Hong Kong depuis 2017). En capacité d'investir, ENEA souhaite renforcer son équipe à plusieurs niveaux pour continuer de développer chacun de ses bureaux... et peut être plus !

### Et sinon...

*ENEA, c'est une société exigeante, où l'on travaille de manière passionnée, dans un but de résultat et d'impact, y compris en pro bono ou low bono quand cela fait sens. Nous faisons tout notre possible pour satisfaire nos clients : notre responsabilité est de leur donner des avis fiables, de leur amener de nouvelles idées, de penser « business et résultats » plutôt que moyens.*

*Dans le même temps, nous essayons de nous appliquer à nous même ce que nous conseillons à d'autres, à savoir concilier sens et performance : par notre implication en faveur de l'accès à l'énergie dans le monde, mais également en choisissant des sujets à impact sur lesquels nous développer, en cherchant à créer une culture de coopération, en façonnant un espace de travail vivant et moderne au centre de Paris.*

*Chez ENEA, vous croiserez vos collègues en tongs lorsqu'ils n'ont pas de réunions à l'extérieur, vous les reconnaîtrez le lendemain parés de leur cravate/tailleur préféré. La semaine suivante, ils seront peut-être munis d'un téléphone satellite et d'un sac à dos, prêts à partir en mission à Madagascar ou au Rwanda, pour accompagner un entrepreneur de l'accès à l'énergie.*

## COMPRIS ! PASSONS A L'OFFRE MAINTENANT...

Nous recherchons actuellement **un(e) Consultant(e) (3 ans d'expériences minimum) ou Manager (5 ans d'expérience minimum) avec une connaissance du monde de l'énergie et une capacité prouvée à piloter des projets de conseil, pour un démarrage début 2020<sup>1</sup>**. Le poste est un CDI.

### En tant que Consultant(e)/Manager vos missions seront de

- ▶ Piloter des missions de conseil, dans votre domaine de compétences et en contribution à d'autres axes de développement de la société : encadrer les équipes en charge de la réalisation et assurer leur montée en compétences, assurer le triptyque qualité/coûts/délais, garantir la satisfaction client et construire une relation de confiance et de partenariat de long terme.
- ▶ Contribuer au développement l'expertise méthodologique d'ENEA sur les sujets liés à vos missions.
- ▶ Contribuer au développement commercial d'ENEA, en intervenant en expertise dans le cycle de vente, concevant et défendant des propositions commerciales et en fidélisant vos clients dans le cadre de vos missions.
- ▶ Contribuer à l'image et à la communication d'ENEA, notamment via la valorisation de vos réussites projets.
- ▶ Contribuer activement au fonctionnement interne, en participant par exemple au recrutement, et de manière générale aux missions internes qui vous seront confiées.

### Compétences principales :

- ▶ Gestion de projets de conseil en stratégie, capacité à cadrer et piloter plusieurs missions en parallèle.
- ▶ Connaissance globale du monde de l'énergie et de la transition énergétique, doublée de compétences techniques sur votre domaine d'expertise.
- ▶ Compétences « projet » :
  - Gestion d'équipe projet et de la montée en compétence des collaborateurs
  - Garantie de la qualité des livrables (fond et forme)
  - Garantie du triptyque qualité/coûts/délais
  - Gestion et garantie de la satisfaction du client
- ▶ Compétences « fonctionnelles » : capacité de synthèse, leadership, anticipation et initiative, esprit d'équipe, etc.
- ▶ Compétences « commerciales » : Empathie et écoute client, capacité de proposition et de négociation de propositions commerciales
- ▶ Langues : a minima français et anglais courants — expériences internationales valorisées

Nous ne pourrons pas recevoir tous les candidats en entretien, mais nous vous garantissons une réponse au plus vite.

## Comment postuler ?

En cliquant sur [ce lien](#) (LM + CV demandés)

---

<sup>1</sup> La date de début est une estimation. Nous saurons être patient, si nécessaire !